# ОФИСНАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ

#### АЛЕКСЕЙ РЯБИЧЕВ

Руководитель отдела офисной недвижимости ASTERA в альянсе с BNP Paribas Real Estate



"В период после кризиса 2008 г. строительство многих офисов было отменено или отложено. В результате предложение новых офисных площадей на рынке сократилось, и компаниям приходится выбирать из меньшего количества вариантов. Наибольшим спросом у арендаторов и покупателей пользуются объекты в пределах Садового Кольца, но постепенно спрос выходит за границы ТТК. Интерес сфокусирован на готовых

качественных объектах класса A и B+. Учитывая, что их количество постоянно сокращается, ставки аренды имеют потенциал для определенного роста в этом сегменте. Однако в среднесрочной перспективе ставки аренды прекратят свой рост, поскольку достигнут потолка ожиданий потенциальных арендаторов".

#### ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

- Спрос на вновь вводимые офисные объекты перераспределился с зоны Садового кольца на зону между Садовым кольцом и ТТК;
- Сокращение уровня вакантных площадей в готовых бизнес-центрах привело к увеличению спроса на готовые офисные помещения. В этой связи наметился небольшой рост арендных ставок на офисные помещения класса А и В внутри Садового кольца, а сроки их экспонирования снизились до 2-3 недель;
- Стоимость аренды на вновь освобождаемые офисные площади увеличились на 10-25% в зависимости от сроков заключения предыдущих договоров аренды;
- В связи с запретом на строительство коммерческой недвижимости в центре и планами расширения Москвы, продолжилась децентрализация офисных объектов. Офисный сегмент на новых территориях имеет большой потенциал для развития, что уже сегодня выражается в активном интересе к офисным объектам, находящимся у МКАДа.
- Нестабильность финансовых рынков дает некоторым арендаторам возможность использовать опасения собственников в свою пользу. Арендаторы мониторят рынок и инициируют снижение ставок аренды. Собственники, вспоминая последствия похожего сценария в 2008 году, вынуждены существенно понижать арендные ставки для ключевых клиентов.

Основные показатели рынка офисной недвижимости классов А и В в Москве,

Показатели офисной недвижимости	Класс А	Класс В
Совокупный объем офисных площадей на конец периода, кв.м	12 168 674	
Общая площадь введенных в эксплуатацию офисных объектов, кв.м	188 185	
Уровень вакантных площадей, %	11,5 8	
Арендные ставки, долл./кв.м в год, без НДС и операционных расходов	570-1000	350-600

Источник: ASTERA

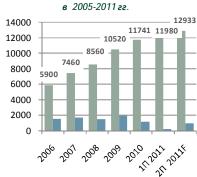
ОБЩАЯ ПЛОЩАДЬ	71
ВАКАНТНЫЕ ПЛОЩАДИ	*
АРЕНДНЫЕ СТАВКИ	<b>→</b>
СТАВКИ КАПИТАЛИЗАЦИИ	3

)	ПП
ЗАКАНТНЫЕ ПЛОЩА	ALL IN

Класс А	11,5%
Класс В	8,0%
ОБЪЕМ ПЛОЩАДЕЙ*	1
Класс А	2 780 000 кв.м
Класс В	10 150 000 кв.м

\* Прирост, прогнозируемый к концу 2011 г., рассчитан исходя из официально заявленных планов девелоперов по сдаче офисных объектов.

### Общая площадь качественных офисных площадей и новое строительство



- Общий объем ввода площадей, тыс. кв.м
- Объем нового строительства, тыс. кв.м

#### **ПРЕДЛОЖЕНИЕ**

### Новые объекты офисной недвижимости, введенные в 3 кв. 2011 г.

В 3 кв. 2011 г. было введено в эксплуатацию около 190 тыс. кв.м офисных площадей, в результате чего по состоянию на конец периода рынок качественных офисов Москвы составил 12 168 674 кв.м.

Объекты, введенные в эксплуатацию в 3 кв. 2011 г.

Название объекта	Класс	Общая пл. <i>,</i> кв.м	Адрес	Девелопер/УК
Технопарк Синтез, 4 очередь	B-	40 000	Ул. Угрешская, д. 2	CDS Group
Олимпия Парк	A	71 185	Ленинградское ш., д. 39A	О-1 Девелопмент
Румянцево, строение 4	B-	50 000	Киевское ш., д.1	Стройинвест
Дельта Плаза	А	27 000	2-й Сыромятнический пер, д. 11/16	Accent Real Estate Investment Managers
итого		188 185		

Источник: ASTERA

## Новые объекты офисной недвижимости, заявленные к вводу до конца 2011 г.

Из-за трудностей финансирования часть объектов, заявленных к сдаче в 3 кв. 2011 г., была перенесена на следующие периоды (МФК Imperia Tower, БЦ Аквамарин III, БЦ SKY House, БЦ Марьина Роща и др.). В результате, к сдаче до конца 2011 г. девелоперами заявлено свыше 800 000 кв.м. Из них — около 80% объектов класса В, что свидетельствует о продолжении тенденции ограниченного предложения объектов класса А.

Наиболее крупные объекты, запланированные к открытию до конца 2011 г.

Название	Класс	Адрес	Общая площадь, кв.м	Девелопер/УК
Imperia Tower	Α	Краснопресненская наб., д.4	310 210	MOS CITY GROUP
Аквамарин III	Α	Озерковская наб., вл. 22-24	78 500	AFI Development
Интеграл	B+	пр-д Завода Серп и Молот, д. 10	69 900	н/д
Золотое кольцо	B+	Южнопортовая ул., д. 5	46 000	CDS Group
Light House	Α	Ул. Валовая, д. 28	44 500	Эвоком
Очаково Плаза	B+	Очаковское ш., д.29	38 989	Глобус Эстейт
Шаболовка 31	B+	Ул. Шаболовка, д. 31г	31 500	н/д
Легион II фаза III	В	Ул. Б. Татарская, д. 9	30 290	Legion Development
МФК Дом на Мосфильмовской	B+	Ул. Пырьева, д.2	24 295	Дон-строй
Флакон	B-	Ул. Б. Новодмитровская, д. 36/4	23 300	Realogic
Атмосфера	B+	Ул. Сущевская, вл. 25-27	20 700	Смайнекс
Trefoil Plaza	B+	Ленинский пр. , д. 6	20 160	Риалтсервис
эко	B+	Ул. Мироновская, д. 27	18 500	Capital Group
Марьина Роща	B+	17-й пр-д Марьиной Рощи, вл. 4	17 500	Квартстрой
Riga Land, 2 очередь	B+	Новорижское ш, 9 км.	16 000	Полишелк
Sokol Bridge (II очередь)	B+	Ул. Куусинена, д.21А	14 000	CS Trading
итого			804 344	



БЦ Олимпия Парк



БЦ Дельта Плаза

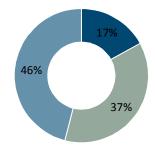


Технопарк Синтез



БЦ Румянцево

Распределение предложения офисных помещений по классам бизнес-центров, 3 кв. 2011 г.



Класс А

■ Класс В-

■ Класс В+

Источник: ASTFRA

#### СПРОС

#### Ключевые сделки по аренде

В 3 кв. 2011 г. количество сделок по аренде офисных помещений в бизнесцентрах сократилось более, чем в 3 раза. Это связано с сезонным снижением деловой активности в 3-ем квартале (сезон отпусков).

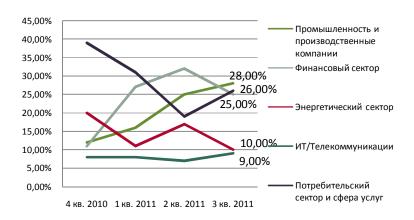
Арендные сделки в бизнес-центрах Москвы, 3 кв. 2011 г.

Арендатор	Название объекта	Реализован ная площадь, кв.м	Адрес
Лаборатория Касперского	БЦ «Олимпия Парк»	29 847	Ленинградский проспект, д. 39A
O'STIN	БЦ «Линкор»	7 728	Ул. Микояна, д. 12
BMW Group	БЦ «Олимпия Парк»	4 700	Ленинградский проспект, д. 39A
Brocard Group	БЦ «Шереметьевский»	1 350	Ул. Полковая, д.3
Dewey & LeBoeuf	БЦ «Легенда Цветного»	н/д	Цветной бульвар, стр. 2 вл.3
Wall Street Institute	БЦ класса В+	н/д	Ул. Крымский Вал, д.3, стр. 2

Источник: ASTERA

#### Структура спроса

Динамика спроса по аренде офисных площадей в зависимости от профиля деятельности арендатора, 4 кв. 2010 - 3 кв. 2011 г.



В 3 квартале 2011 года согласно базе ASTERA возросло количество заявок на офисные площади со стороны потребительской сферы и сектора услуг, самое большое количество запросов от производственных компаний (28%).

Наиболее востребованный формат площади для арендаторов офисов – до 500 кв.м; для потенциальных покупателей – около 2000 кв.м.

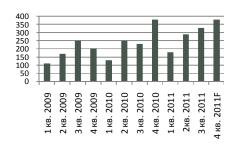
Наиболее популярные среди арендаторов готовые проекты бизнес- центров классов A и B+ в пределах ЦАО.

Район	Доля в спросе
ЦАО	56%
Москва-Сити	7%
Юг	5%
Север	10%
Восток	3%
Запад	17%
Северо-Восток	2%
Источник: ASTERA	

Наблюдается смещение спроса на офисные помещения в сторону ТТК, а именно в западном и северном направлениях.

#### Динамика поглощения

Динамика поглощения офисных площадей поквартально, 2008-2011 гг.



Источник: ASTERA

Показатель объема поглощения увеличивается, как правило, к концу года. По сравнению с аналогичным кварталом 2010 г. показатель поглощения в офисном сегменте в 3 кв. 2011 г. увеличился почти на 60%. Это свидетельствует о росте спроса на офисные площади.

По итогам 2011 г. с учетом показателей второго полугодия можно прогнозировать увеличение объема поглощения качественных офисных площадей до 1,2 млн. кв. м.

#### Арендные ставки

С начала года ставка на офисные помещения класса А поднялась на 11%, что связано с дефицитом готовых качественных офисных площадей и высоким спросом на класс А. В то время как на офисные помещения класса В ставка аренды в среднем выросла всего на 3,5 %, что связано с превалированием площадей этого класса в общем объеме предложения (80%).

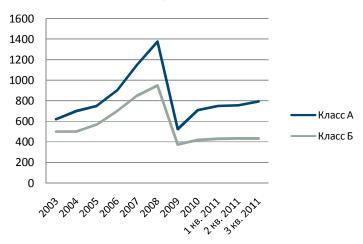
Средние ставки аренды на офисные помещения (экспонируемые), долл./кв.м\* в год

Класс объекта	1 кв. 2011	2 кв. 2011	3 кв. 2011			
Α	750	755	793			
B+	490	500	500			
В-	370	370	370			

<sup>\*</sup>Арендные ставки указаны без НДС и операционных расходов

Источник: ASTERA

Динамика изменения арендных ставок на офисные помещения класса A и B, 2003-2011гг., долл./кв.м в год

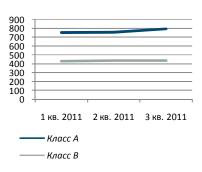


<sup>\*</sup>Арендные ставки указаны без НДС и операционных расходов

Источник: ASTERA

В целом, после кризиса 2008 г., когда ставки аренды достигли нижнего пика (525 и 375 долларов за кв.м. в год по классу А и В соответственно), динамика восстановления ставок идет невысокими темпами. На протяжении 2011 г. ставки аренды поднимаются только на самые ликвидные объекты с удачным местоположением, как правило, в районе ЦАО (56%).

Динамика изменения арендных ставок на офисные помещения класса A и B в 2011 году, долл./кв.м\*в год.



\*Арендные ставки указаны без НДС и операционных расходов

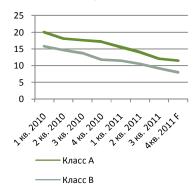
Источник: ASTERA

В целом, средние ставки на офисные площади класса A и B+ в зоне Садового и Бульварного кольца выше ставок в зоне ТТК на 30-40%.

#### Уровень вакантных площадей в БЦ Москвы

Вследствие увеличения интереса потенциальных арендаторов и покупателей на офисные проекты уровень вакантных площадей по офисам класса А и В снизился до 12% и 9,5% соответственно. Самый низкий уровень вакантных площадей отмечается в центральном деловом районе - около 7 %, что связано с наибольшим к представленным интересом здесь объектам. Самый высокий уровень вакантности - между ТТК и МКАД - до 24%.

Средний уровень вакантных площадей в Москве, 2010-2011 гг.



Источник: ASTERA